

Leiter Regionalvertrieb (m/w/d)

(LRV)

📍 Standort: Hirschberg an der Bergstraße 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche

Über KPS Prüfservice

Die KPS Prüfservice ist bundesweit unter den marktführenden Unternehmen im Bereich elektrische Betriebsmittelprüfungen. Im Mittelpunkt steht die Prüfung ortsveränderlicher Betriebsmittel sowie ortsfester Anlagen und Maschinen. Darüber hinaus umfasst das Leistungsangebot unter anderem auch die Prüfung von Aufzügen, Kranen, medizinischen Geräten sowie die Installation und Prüfung von E-Ladestationen. Somit gestalten wir die Sicherheit der Zukunft und tragen zur nachhaltigen Arbeitssicherheit und E-Mobilität bei. **KPS – Keep people safe**

Deine Aufgaben – Bei uns stehen Ihre Fähigkeiten im Fokus

- Du steuerst den regionalen Vertrieb in Abstimmung mit der Bereichsleitung Vertrieb und stellst somit sicher, dass jeder im Team seine Stärken voll ausschöpft
- Deine gezielt gesetzten Impulse sowie Deine, gemeinsam mit dem Marketing gestalteten, Sales-Kampagnen unterstützen Dein Team, bringen das Neugeschäft voran und tragen zum nachhaltigen Erfolg der KPS bei
- Bestehende Prozesse hinterfragst und optimierst Du stetig, um die Leistung Deines Teams auf das nächste Level zu heben
- Durch regelmäßige Markt- und Wettbewerbsanalysen je Region erkennst du Trends, Chancen sowie die Anforderungen des Markts und passt die Aktivitäten daran an
- Deine Erfolge qualifizieren Dich perspektivisch für die nächste Karrierestufe und weiterführende Aufgaben

Dein Profil – Das zeichnet Sie aus

- Dein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder Deine kaufmännische Ausbildung bilden die Grundlage für Deine Tätigkeit
- Du punktest mit Deiner Erfahrung im technischen Vertrieb im beratungsintensiven B2B-Umfeld sowie Deiner wünschenswerten, ersten Führungserfahrung
- Als Organisationstalent mit strukturierter Arbeitsweise und ausgeprägten analytischen Fähigkeiten, verstehst Du es, mehrere Projekte parallel zu betreuen und zum Erfolg zu führen
- Du hast ein gutes Gespür für Vertriebspotentiale und Freude daran, eigenständig kreative Ansätze zu entwickeln und umzusetzen
- Mit CRM-Systemen sowie den gängigen MS Office-Anwendungen arbeitest Du sicher und versiert

Das kannst Du bei der KPS erwarten

- Unbefristeter Arbeitsvertrag und sicherer Arbeitsplatz in einer zukunftsorientierten Branche
- Attraktives Gehalt
- Firmen-Pkw
- Bis zu 33 Urlaubstage
- Individuelle und umfassende Einarbeitung
- Weiterqualifizierung für Deine persönliche Entwicklung
- KPS Aktiv Programm
- Tolle Rabatte mit Corporate Benefit Programm
- Betriebliche Altersvorsorge
- Simply Lunch

Kontakt

Kontakt:

Telefon Recruiting-Team: +49 6201 8460-121 E-Mail: bewerbungen@kps-gruppe.de

Sende uns Deine vollständigen Unterlagen (Anschreiben inkl. Kündigungsfrist, Lebenslauf und Zeugnissen) per E-Mail an: bewerbungen@kps-gruppe.de

Gleichberechtigung ist für uns selbstverständlich und Bezeichnungen von Personen richten sich an alle Geschlechter. Aufgrund der besseren Lesbarkeit verwenden wir nur eine Bezeichnung.

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)